

LAS ESES PODRÁN SER LOS DRIVERS DE LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA SI APROVECHAN EL MOMENTO DULCE DEL SECTOR ENERGÉTICO

Carlos Ballesteros
Director de ANESE

En Diciembre, Madrid fue el escenario de la COP25, que concluyó con la puesta en marcha del acuerdo “Chile-Madrid Time for action”, lo que es una buena noticia. Otro hito importante de esta cumbre fue la presentación por parte de la Comisión Europea de las principales líneas de desarrollo del *European Green Deal* por el cual, Europa se convertirá en el primer continente climáticamente neutro del mundo. El punto negativo de la COP25 fue no contar con la participación desde su inicio con el compromiso de los países más contaminantes, esperamos que para la siguiente COP26, esto cambie.

De todas formas, desde ANESE somos positivos y reconocemos que el acuerdo y la propuesta mencionados son las primeras piedras para que al año que viene se aprueben los planes presentados por los diferentes países con compromisos de reducción de emisiones de CO₂ más ambiciosos.

“El tiempo de la acción es ahora”

Y tal como dijo la ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera, “*el tiempo de la acción es ahora*”. Y, según el punto de vista de nuestra Asociación, las ESEs están preparadas para actuar ya aprovechando este momento dulce que vive el sector energético. De hecho, las ESEs están listas para operar como motores y *drivers* de la transición energética y de la descarbonización. Para corroborar esta afirmación están algunos de los principales datos obtenidos en el “Observatorio de Eficiencia Energética 2018. Mercado de las Empresas de Servicios Energéticos” de ANESE, presentado en Diciembre, y que analiza el mercado desde 2015 hasta finales de 2018.

Según este informe, se estima que, en su totalidad, el mercado ESE generó 1.183 M€ en 2018, lo que ha supuesto un repunte de un 6% respecto a 2017. Según las encuestas realizadas a las ESEs, los proyectos realizados proporcionan un ahorro medio de un 30%, y se han evitado un total de 64.300 t de CO₂. Además, según los resultados logrados, el presupuesto medio de los proyectos de servicios energéticos en 2018 fue de 506.420 €, menor que el de 2015, 522.976 €. El presupuesto medio de los proyectos de alumbrado es de 813.000 €, el de los proyectos de edificios es 264.000 € y el de los proyectos en el sector industrial es 668.000 €.

También las ESEs encuestadas han reconocido utilizar mayoritariamente el contrato EPC de ahorros compartidos en el sector privado y el de 5Ps (contrato energético integral) en el sector público. Y a nivel tecnológico, a lo largo del periodo de estudio, las ESEs consultadas desvelan que cada vez desarrollan un abanico más amplio de tecnología.

Actualmente, el 85% de las ESEs afirman trabajar tecnologías de climatización y casi un 70% utiliza tecnologías de iluminación y alumbrado. Los ahorros medios conseguidos con tecnologías de alumbrado se sitúan por encima del 45%.

ESCOs COULD BE THE DRIVERS OF THE ENERGY TRANSITION BY TAKING ADVANTAGE OF THE HIGH POINT IN THE ENERGY SECTOR

Carlos Ballesteros. Director of ANESE, the Spanish Association of Energy Services Companies



December saw Madrid provide the backdrop for the COP25, which concluded with good news in the launch of the “Chile-Madrid Time for Action” agreement. Another important milestone of this summit was the presentation by the European Commission of the main implementation lines of the European Green Deal, through which Europe will become the first climate-neutral continent in the world. The negative point of the COP25 was the lack of commitment initially demonstrated by the

most pollutant countries – something we hope will change for the next summit, COP26.

Notwithstanding, ANESE remains positive, recognising that this agreement and deal represent the foundations on which this year, the plans submitted by the different countries that are committed to more ambitious CO₂ emissions reductions can be approved.

“Time to act”

As Teresa Ribera, Minister for Ecological Transition said, it is now “time to act”, and from the point of view of our Association, ESCOs are ready to take action and make the most of the high point currently being experienced by the energy sector. In fact, ESCOs are ready to be the motors and drivers of the energy transition and decarbonisation. This statement is corroborated by some of the main data obtained by the “Energy Efficiency Observatory 2018. The Energy Service Companies Market” from ANESE, released in December 2019, which analyses the market from 2015 up to the end of 2018.

According to this report, it is estimated that the ESCO market as a whole generated €1.183bn in 2018, representing an upturn of 6% on 2017. ESCOs surveyed indicate that the projects they have undertaken achieve an average saving of 30%, avoiding a total of 64,300 tonnes of CO₂. Moreover, according to the results obtained, the average budget for energy services projects in 2018 was €506,420, lower than the 2015 figure of €522,976. The average budget for street lighting projects is €813,000, with €264,000 for buildings projects and €668,000 for industrial sector projects.

Furthermore, the ESCOs surveyed have recognised the predominant use of the EPC shared savings contract in the private sector and the 5Ps (integrated energy contract) in the public sector. And at a technological level, throughout the period studied, the ESCOs consulted revealed that an increasingly wider range of technologies is being implemented.

Currently, 85% of ESCOs confirm working with heating and cooling technologies and almost 70% use illumination and lighting technologies. The average savings achieved with street lighting technologies amount to some 45%.

Logros de las ESE | ESCO achievements



Gracias a los proyectos realizados en 2018 las ESE han conseguido los siguientes logros: | Thanks to the projects undertaken in 2018, ESCOs have achieved the following:



ESCOs show flat but consolidated growth

The surveys conducted demonstrate that the ESCO business model is already consolidated and on the basis of the data analysed, 2019's growth indicates a huge potential for development compared to other countries.

Moreover, to gain a still better understanding of the ESCO sector, we have to discuss the main obstacles identified which we have to address when the time comes to carry out our work: the low level of energy management outsourcing; a lack of citizen awareness; and interminable bureaucratic processes.

Having identified these impediments, ANESE has solutions to offer. For example, to halt the low level of energy management outsourcing, we defend the role of ESCOs as demand aggregators.

El crecimiento plano y consolidado de las ESES

Tras las encuestas realizadas, hemos constatado que el modelo de negocio de las ESEs es un modelo ya consolidado, en la serie analizada, el crecimiento del último año denota un gran potencial de desarrollo frente a otros países.

Por otra parte, para comprender mejor aún el sector de las ESEs tenemos que hablar de los principales obstáculos detectados y a los cuales se enfrentan a la hora de llevar a cabo su labor: la baja externalización de la gestión energética; la falta de concienciación ciudadana; y los eternos procesos burocráticos.

Ante la identificación de estas barreras, desde ANESE les proponemos soluciones. Por ejemplo, para frenar el bajo índice de externalización de la gestión energética, defendemos el papel de la ESES como agregadores de la demanda.

En lo que se refiere a la falta de concienciación ciudadana, apostamos por seguir dinamizando el concepto de sostenibilidad, incluyendo a socios referentes en estas materias que den apoyo a las ESEs y mediante la creación de nuevos grupos de trabajo de transición energética que incluyen conceptos como movilidad sostenible y el autoconsumo.

En cuanto a los procesos burocráticos, hay que tener en cuenta que, en la administración pública, sólo el 30% de las licitaciones tienen adjudicación en el mismo año de convocatoria, y la maduración de los contratos (tanto públicos como privados) se ha elevado en la serie. Desde ANESE asesoramos tanto al sector público como privado para que puedan elaborar los procedimientos y los pliegos de condiciones, para licitar un proyecto ESE.

Del PNIEC a la Ley de Contratos del Sector Público

Realmente las ESES son capaces de ser el *partner* ideal para llevar a cabo la transición energética y la descarbonización. Otra prueba de ello es su labor profesional a la hora de contribuir a la consecución de los objetivos definidos por uno de los grandes logros del sector en 2019, el borrador del PNIEC. Recordemos que este plan plantea objetivos de reducción de emisiones de gases de efecto invernadero, de penetración de energías renovables y de eficiencia energética para 2030.

As regards the lack of citizen's awareness, we are committed to continuing to boost the concept of sustainability, including our partners of reference on those issues that support ESCOs and by creating energy transition working groups that cover issues such as sustainable mobility and self-consumption.

In respect of bureaucratic processes, it must be remembered that for the public administration, only 30% of tenders are awarded during the same year as the call for entries and contract lead time (both public and private) has increased. ANESE provides advice to both the public and private sectors so that they can draw up the procedures and specifications to tender for an ESCO project.

From the NECP to the Law on Public Sector Contracts

In truth, ESCOs are capable of being the ideal partner to undertake the energy transition and decarbonisation. Further proof of this is their professional work in helping achieve the objectives defined by one of the major sector achievements of 2019: the draft NECP. This plan sets out GHG emissions reduction targets, as well as objectives for renewable energy deployment and energy efficiency for 2030.

2019 is recognised as the year in which the National Strategy to Combat Energy Poverty was approved, with objectives submitted

Objetivos de Transición Energética Energy Transition Objectives



El PNIEC establece un total de 86.476 millones de euros en actuaciones de ahorro y eficiencia energética, de los cuales el 54% de las inversiones provendrán de inversión privada | The NECP establishes a total of €86.476bn in energy efficiency and savings actions, of which 54% of investments will come from private entities.



2019 también es reconocido como el año en el que se aprobó la Estrategia Nacional contra la Pobreza Energética con objetivos presentados para 2025; y también como el ejercicio que sacó a la luz el RDL por el que se adoptan medidas urgentes para la necesaria adaptación de parámetros retributivos que afecten al sistema eléctrico, y en concreto a las instalaciones renovables, y por el que se da respuesta al proceso de cese de actividad de centrales térmicas de generación, con el objeto de impulsar la reactivación industrial.

Igualmente ha sido el año de la nueva Directiva de Eficiencia Energética de los Edificios, ya que se han publicado las Directivas (UE) 2018/844 y 2012/27/UE por las que se modifica la Directiva 2010/31/UE de eficiencia energética de los edificios. Recordemos que esta Directiva está centrada en el rendimiento energético de los edificios y parte de la premisa del objetivo de eficiencia energética para 2030, que es del 32,5%.

Es importante hacer hincapié en la nueva Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público, cuyos cambios introducidos en la tipología jurídica de su texto normativo han llevado al IDAE a adaptar sus modelos de pliegos para la contratación de las empresas de servicios energéticos, bajo la tipología de contrato mixto de suministro y servicios con inversión para las instalaciones de edificios de las administraciones públicas.

Igualmente tenemos que hacer mención al RDL 15/2018 de medidas urgentes para la transición energética y la protección de los consumidores. Este RD abre la puerta a impulsar medidas de eficiencia energética en los mismos, en concreto gracias al impulso del autoconsumo y al reconocimiento legal del autoconsumo compartido.

La importancia de fomentar las inversiones privadas en los proyectos

Desde ANESE, operamos como *partner* del proyecto *F-PI Financing Energy Efficiency using Private Investments* (Financiación de Eficiencia Energética con Fondos Privados), un proyecto financiado por la Comisión Europea dentro del marco del H2020 con el principal objetivo de fomentar y agilizar el desarrollo de inversiones privadas en materia de eficiencia energética, movilidad sostenible y autoconsumo.

Destacamos también que algunos de nuestros asociados siguen participando con sus proyectos en el Programa CLIMA del FES-CO₂ (Fondo de Carbono para una Economía Sostenible, y cuya Comisión Ejecutiva ha certificado que los socios de ANESE han reducido durante 2018 un total de 12.323 t de CO₂. Esta cifra supone un incremento del 3,3% frente a las toneladas evitadas en 2017.

En nuestra Asociación somos conscientes de que las ESEs ofrecen una solución integral en el tiempo, garantizando ahorros energéticos y reduciendo las emisiones de gases contaminantes, lo que las convierte en actores clave en la transición energética. Son capaces de reducir los consumos energéticos, minimizando costes y haciendo más sostenibles todos los sistemas, mediante un modelo innovador que permite amortizar las inversiones de sus actuaciones a través de los ahorros.



for 2025. It is also the year that saw the publication of the Royal Decree-Law that adopts urgent measures for the necessary adaptation of remuneration parameters, which impact on the electrical system and specifically on renewables installations, thereby responding to the process to close down thermal power plant activity with the aim of stimulating industrial reactivation.

It was also the year of the new Energy Efficiency of Buildings Directive, following the publication of EU Directives 2018/844 and 2012/27/EU, which modifies Directive 2010/31/EU on the energy efficiency of buildings. This Directive is focused on the energy performance of buildings and is based on the energy efficiency target of 32.5% for 2030.

It is important to highlight the new Law 9/2017 of 8 November, on Public Sector Contracts, where the changes introduced to the legal nature of its regulatory text have resulted in the IDAE, the Institute for Energy Diversification and Saving, adapting their conditions for contracting energy service companies, under the mixed supply and services contract type with investment for government buildings' installations.

We should also mention Royal Decree-Law 15/2018 on urgent measures for the energy transition and consumer protection. This Decree-Law opens the door to promoting energy efficiency measures, specifically thanks to its stimulus of self-consumption and the legal recognition of shared self-consumption.

The importance of encouraging private investment in projects

ANESE works as a partner to the F-PI Financing Energy Efficiency using Private Investments project, funded by the European Commission under the H2020 framework. Its primary aim is to promote and facilitate the development of private investments as regards energy efficiency, sustainable mobility and self-consumption.

We should also highlight that some of our associates continue to take part in projects within the CLIMA Programme of Spain's FES-CO₂ (Carbon Fund for a Sustainable Economy), whose Executive Committee confirmed that in 2018, ANESE partners achieved a reduction of 12,323 tonnes of CO₂, 3,3% higher than the tonnes avoided in 2017.

Our Association is aware that ESCOs offer an integrated solution over time, guaranteeing energy savings and reducing contaminant gas emissions and this makes them key players in the energy transition. ESCOs can reduce energy consumption, minimise costs and make every system more sustainable thanks to an innovative model that enables the investment made in their activity to be amortised through the savings achieved.